

Venta de Autos Usados Sube 28% en Mayo

Venta de Vehículos Livianos Usados

	(En unidades)					
	Mayo	% var.	Enero - Mayo	% var.	16/15	% var.
2016	2015		2016	2015	16/15	
Livianos	89.051	69.369	28,4	418.209	365.587	14,4
Camiones	4.287	2.756	55,6	17.166	12.322	39,3
Total	93.338	72.125	29,4	435.375	377.909	15,2

Fuente: CAVIM.

La relación usado-nuevo aumentó a 3,52 unidades en el período enero-mayo.

Un fuerte incremento de 28,4% registró el comercio de vehículos livianos usados durante mayo, completando 89.051 matrículas, informó CAVIM.

De esta forma, la transferencia de motorizados alcanzó un aumento de 14,4% en el período enero-mayo, totalizando a 418.209 colocaciones. Por tal motivo, la relación de usado-nuevo llega a 3,52 unidades, muy por sobre los 3,32 que tenía el mercado el año pasado.

Donde se concentró la mayor cantidad de ventas fue en la Región Metropolitana con 191.867 matrículas, seguida de Bío Bío con 46.375 colocaciones y Valparaíso con 35.840 unidades.

Por su parte, los camiones de segundo uso se expandieron en mayo un 55,6% tras concretar 4.287 motorizados, plasmando así un crecimiento de 39,3% en lo que va de año y acumulando 17.166 colocaciones.

El total de ambas categorías da cuenta de un mercado de usados que subió en 29,4% mensual, mientras que en los primeros cinco meses de 2016 hubo un 15,2% más que en igual período del año anterior, llegando a 435.375 vehículos.

TDLC Afina Fallo Que Podría Limitar Propiedad de Transbank

El pleno del ente antimonopolios se encuentra estudiando este expediente de recomendación normativa, que fomentaría la apertura del cerrado mercado de medios de pago.

Un importante fallo se encuentra afinando el Tribunal de Defensa de la Libre Competencia. Es que el pleno del ente antimonopolios se encuentra estudiando la recomendación normativa con la que la Fiscalía Nacional Económica busca que se mejoren las condiciones del todavía monopolizado mercado de medios de pago chileno, aunque operadores como Multicaja buscan desafiarlo.

Según la investigación de la FNE, el mercado chileno es suficientemente amplio en transacciones de tarjetas para la entrada de nuevos actores, que aportarían más eficiencia, innovación y

menores precios a este sector. Pero, a su juicio, la economía ha sido reemplazada por un monopolio de acuerdo entre competidores.

Las rentas que Transbank logra y que perciben sus dueños, que son los bancos, crecen cada año, de acuerdo a la FNE. En ese sentido, las tasas para las tarjetas de débito son muy caras, a diferencia de las de crédito, que se encuentran en la media mundial.

Por tanto, el 80% de los comercios en el país cancelan un precio superior al mundial por el uso de medios de pago, siendo los más afectados los pymes. Lo anterior, indicó la FNE en su estudio, en una especie de mini-IVA, los valores cobrados a éstos se traspasan a los consumidores del país.

Igualmente, apuntó la FNE, toda innovación en este sector debe tener primero la venia del directorio, en este caso, de los bancos.



Así las cosas, solicitó que se impida la actuación conjunta las entidades financieras en el mercado de medios de pago, y si quieren juntarse para entregar estos servicios -vía joint ventures-, que usen las normativas de operaciones de concentración, donde el límite sería un 30% de participación.

Contra esto, Transbank ha admitido que no está en contra de que haya mejoras en temas como la interconexión, accesos abiertos, tarifas y costos más competitivos, lo que es el consenso de los economistas que han participado en el proceso de recomendación normativa.

No obstante, Transbank

subrayó que no se ve qué otro modelo puede ser mejor que el actual y que a diferencia de las mejoras enumeradas anteriormente, no hay consenso en los economistas acerca de la desintegración del sistema que opera hoy en Chile, que es propuesta por la FNE.

Transbank expresó a su vez que el comercio elige al adquirente, y no al revés, con lo que la integración vertical es neutra siendo innecesaria la medida intrusiva de modificar la propiedad de la entidad, que es buscada por la FNE en el proceso de recomendación normativa que inició para acabar con estas prácticas.

Esta Semana se Definirá Veedor para Reestructuración Financiera de Subus

El operador del Transantiago que acumula tres años de pérdidas, duplicándolas entre 2014 y 2015, así como patrimonio negativo y un creciente nivel de deuda, se acogió al proceso contemplado en la nueva Ley de Quiebras.

La Superintendencia de Insolvencia y Reemprendimiento (SIR), ex de Quiebras, nominará esta semana a un veedor para el proceso de reestructuración financiera al cual se acogió el segundo mayor operador del Transantiago, Subus, como consecuencia de su compleja situación financiera.

Subus, controlada por la colombiana Fanalca, ha arrojado pérdidas en los tres últimos ejercicios, duplicándolas incluso en 2015 al anotar -US\$56,4 millones, comparado con los -US\$ 24,7 millones del año previo. Paralelamente viene desde hace tres años arrojando patrimonio negativo. No es la primera que enfrenta un proceso de reestructuración financiera. Cabe recordar que en 2014 Alsacia, el mayor operador del Transantiago y

Su-Bus Chile *

(Enero - diciembre de cada año, en millones US\$)**

	IFRS			
	2015	2014	2013	2012
Ingresos de Explotación	194,4	201,6	253,7	240,4
Costo de ventas (menos)	181,6	186,0	236,3	226,2
Garancia Bruta	12,8	15,5	17,5	14,3
Resultado Operacional	1,8	4,0	2,2	-5,3
Resultado antes de impuestos	-37,3	-28,5	-29,4	0,5
Elabida (I)	22,7	24,9	30,8	30,7
RESULTADO DEL EJERCICIO (2)	-56,4	-24,7	-23,9	0,0
Total Activos	136,4	181,7	252,9	294,8
Patrimonio	-83,6	-27,2	-126,5	9,3
Deuda Total	220,0	209,0	265,6	285,5
Rentabilidad (en %) (3)	67,5	90,6	18,9	0,4
Costos de Explotación/Ingresos				
Explotación (en %)	93,4	92,3	93,1	94,1
Leverage (en %)	-263,2	-267,8	-210,0	3,078,4
Indice de Liquidez (en veces)	0,6	0,6	0,5	0,6

(*) Balances Consolidados. (**) Los Estados Financieros se publican en pesos, pero convertidos a Dólar de EE.UU. en mil millones de pesos. (3) El tipo de cambio observado del primer día hábil del mes de febrero del siguiente año por dólar.

(1) Resultado antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización.

(2) Con Normas IFRS se considera Garancia (Pérdida) Attribuida a los Controladores.

(3) Rentabilidad Patrimonial Ajustada (Pérdida) Attribuida a los Controladores sobre Total Patrimonio.

Fuente: ESTADISTICA, sobre la base de la FyC y Base de Comercio de Santiago.

también de capitales colombianos, se acogió al Chapter 11 de la Ley de Quiebras estadounidense ante el Tribunal de Quiebras de Nueva York. Hace un par de meses el gerente general de Subus había señalado como detonantes para la compleja situación financiera, los niveles de evasión y el no cumplimiento por parte del estado de Chile de aspectos constitucionales al buen funcionamiento del sistema, como la construcción de vías exclusivas y otros, señalando que estaba en evaluación acudir a un proceso de arbitraje internacional.

Según el experto en transportes de la Universidad Diego Portales, Louis De Grange, "este hecho (la insolvencia) se produce porque los costos son mucho más altos de lo que las autoridades prevén y además el flujo de pasajeros es mayor de lo que debiese ser". Asimismo señala que la situación "no se ve mejor en el futuro y hasta que el Metro no aumente sus recorridos, el estado deberá seguir aumentando el subsidio para el Transantiago, si no quiere paralizar el sistema".

EN CUARTO TRIMESTRE 2015 Solari, Matte, y Angelini Lideran Ranking de Riqueza de Grupos Empresariales

El mayor avance fue del grupo Tattersall con ocho puestos, mientras que el mayor retroceso lo anotó el grupo Claro al bajar doce lugares.

Al avanzar dos posiciones desde septiembre de 2015 el grupo Solari se situó en el primer lugar del Ranking de Riqueza de Grupos Económicos, desplazando a Matte, que retrocedió una posición, al segundo lugar. Así lo muestra el listado elaborado por el Centro de Estudios de Economía y Negocios de la Universidad del Desarrollo.

El Grupo Matte, retrocedió porque CMPC, una de sus empresas más relevantes, registró ventas consolidadas en 2015 que totalizaron US\$4.841 millones y una pérdida de US\$ 3 millones, en gran medida por la apreciación del dólar frente al real brasileño y al aumento de la tasa de impuestos en Chile.

El mayor avance fue del grupo Tattersall, que subió 8

lugares. Las actividades de las empresas de este grupo generaron un volumen de negocios de \$194.225 millones y cerraron el año con utilidades por \$3.811 millones.

Por su parte, el mayor retroceso fue del grupo Claro, que bajó doce lugares. Esta caída se explicó básicamente porque la Compañía Sudamericana de Vapores (CSAV) en la que el grupo participa, tuvo que reducir su participación en Hapag-Lloyd desde 34,0% a 31,35%, tras la apertura a bolsa de esta en noviembre del año pasado.

El ranking se constituye a partir de un promedio simple de la posición de cada grupo en tres subcategorías: patrimonio bursátil, ingresos y activos consolidados.

Ranking Grupos Económicos

Grupo Económico	Ranking General Dic-2015	Ranking General Sep-2015	Cambio Posición Ranking
Solari	1	+2	
Matte	2	-1	
Angelini	3	+1	
Yanur	4	+3	
Fernández León	5	+0	
Hurtado Vique	6	+0	
Sigdo Koppers	7	+2	
Said	8	-6	
Bofill	9	+1	
Security	10	+1	
Luisa	11	+1	
Ponce Larrou	12	+5	
Embarcor	13	+2	
Paulmann	14	+2	
Saich	15	+5	
Penta	16	-8	
COH	17	+1	
Calderón	18	-4	
Guilvesti Luma	19	+0	
Urenda	20	+7	
Cueto	21	+0	
Navarro	22	+3	
Tattersall	23	+8	
Lacort Menéndez	24	+0	
Claro	25	-12	
Besamilla	26	+0	
Multisport Foods	27	+5	
Salfacorp	28	+5	
Forus	29	+0	
Cap	30	-8	
Socovisa	31	-3	
CCE	32	-9	
Bionex	33	-3	

Fuente: UOB.